

Programme de formation professionnelle

Maîtrisez les Clefs de l'Export

Durée (présentiel/distanciel)	21 heures
Nombre de places	12
Nombre minimum d'inscrits	3

Présentation générale :

Vendre à l'international, c'est bien. Mais vendre à l'international en gagnant de l'argent, c'est mieux. Apprenez les contraintes d'une vente à l'export pour mieux la négocier ou gérer l'affaire en découlant.

Formation de 21 heures, réalisée en présentiel, en intra-entreprise et sur-mesure.

Objectifs :

Objectifs de formation :

A l'issue de la formation et en situation professionnelle, les participants seront capables de :

- Analyser les contraintes liées au contrat commercial international
- Prendre en compte dans la vente et la gestion d'un projet les contraintes liées à la logistique export
- Sécuriser le paiement à l'international
- Identifier les contraintes liées à la fiscalité et à la douane

Objectifs pédagogiques :

Pendant la formation, les apprenants développent des capacités à :

- Comprendre les composantes majeures et les points à risque d'un contrat à l'international
- Anticiper une chaîne logistique dans le cas d'une ex-/importation
- Choisir des modalités de paiement qui permettent la sécurisation de l'opération commerciale à l'international
- Interagir avec la douane pour optimiser les frais et les délais douaniers et fiscaux

Programme :

JOUR 1 : Le contexte

Introduction de la formation :

- Présentation du formateur
- Rappel des objectifs de la formation
- Présentation détaillée du programme
- Recueil des attentes précises des participants

Courriel : hello@formagora.fr

Téléphone : 02 53 20 68 68

Devis et contrat commercial à l'international :

- Composantes essentielles
- Aspects juridiques majeurs du droit international des contrats
- Comment éviter des litiges ultérieurs grâce au contrat

Incoterms® :

- Définition, historique et rôle
- Impact dans une vente internationale

Logistique internationale :

- Moyens
- Acteurs clés

JOUR 2 : Le Paiement et la distribution

Sécuriser le paiement à l'international :

- Monnaies
- Termes et délais
- Instruments
- Techniques
- Garanties bancaires

Réseau de vente international :

- Revendeurs
- Distributeurs
- Bureaux
- Filiales
- Comment travailler avec chacun de façon pérenne et efficace

JOUR 3 : La douane et la géographie de l'export

Douane et TVA :

- Rôle
- Fonctionnement
- Documents et déclarations
- Statuts d'exportateur

Régimes douaniers particuliers :

- Gestion de la location
- Réparation
- Im-/exportation temporaire pour salon

FORMAGORA Sarl - 40 Allée de la Saulaie - Bâtiment Quernon - 49800 Trélazé.

Tél : 02 53 20 68 68 - Courriel : hello@formagora.fr - www.formagora.fr

SARL au capital de 15000 € - Siret 884 745 555 00026 - APE 7022Z - TVA FR69884745555 - Qualiopi n°2100563.1.
N°NDA 52490367349 enregistrée auprès du Préfet de la région Pays de Loire. Ce numéro ne vaut pas agrément de l'État.

Courriel : hello@formagora.fr

Téléphone : 02 53 20 68 68

- Échange sous garantie...

Origine pays et certificat d'origine

Notion de Risque Pays et sanctions internationales

Bilan de la formation

- Retour sur les attentes des stagiaires
- Bilan et conclusion de la formation

Bonus

Après la formation, dans un délai de 2 mois, les stagiaires ont la possibilité de contacter la formatrice pour toutes questions.

Moyens pédagogiques :

La formatrice utilise des Powerpoint, vidéos et cas pratiques réels anonymisés.

Le support de formation sera partagé à l'ensemble des participants.

Documents et Équipements nécessaires :

Si des contrats à l'international ont déjà été signés voire exécutés dans votre entreprise ou tout document relatif à ceux-ci pouvant étayer nos propos pour votre cas particulier seront les bienvenus

La formation se déroulera dans les locaux de l'entité bénéficiaire qui mettra à disposition du formateur une salle de formation, un vidéo-projecteur, un paper-board (et un tableau blanc si possible).

L'entreprise accueillante prévoit un accès WIFI.

Type de public :

Toute personne amenée à travailler à l'export et qui a besoin d'en appréhender les contraintes spécifiques.

Accessibilité : Formation ouverte aux personnes en situation de handicap. Notre responsable formation étudiera les adaptations possibles pouvant être mises en place pour suivre la formation.

Délai d'accès : L'accès de la formation est soumis au délai d'acceptation des financeurs et du temps de traitement de la demande : de 15 jours à 2 mois selon le mode de financement.

Mesures sanitaires : Afin d'assurer une sécurité optimale aux participants et au formateur, l'entité bénéficiaire s'engage à respecter les mesures sanitaires mises en place dans le contexte de la pandémie de la COVID-19. Si les conditions ne sont pas réunies, il sera possible de réaliser la formation en distanciel ou de la reporter.

Prérequis :

Niveau d'anglais basique, suffisant pour lire des documents export simples.

FORMAGORA Sarl - 40 Allée de la Saulaie - Bâtiment Quernon - 49800 Trélazé.

Tél : 02 53 20 68 68 - Courriel : hello@formagora.fr - www.formagora.fr

SARL au capital de 15000 € - Siret 884 745 555 00026 - APE 7022Z - TVA FR69884745555 - Qualiopi n°2100563.1.

N°NDA 52490367349 enregistrée auprès du Préfet de la région Pays de Loire. Ce numéro ne vaut pas agrément de l'État.

Méthodes pédagogiques :

La formatrice utilise les méthodes de pédagogie active qui ont prouvé leur efficacité en formation d'adultes.

Elle apporte des apports techniques et pratiques, couplés avec des cas pratiques afin d'intégrer au mieux les nouvelles connaissances et compétences. Aussi, les participants sont invités à participer activement aux études de cas concrets, ateliers de travail, débats et mises en situation.

Les cas pratiques, issus de cas réels, sont réalisés aussi bien de façon individuelle et sous-groupe pour stimuler les échanges.

Debriefing individuel et collectif

Évaluation, modalités d'évaluation & sanctions :

Modalités d'évaluation :

- Un test d'évaluation de positionnement sur les compétences est administré auprès des participants avant l'entrée en formation.
- Une évaluation diagnostique orale est réalisée en début de formation pour recueillir les attentes des participants et vérifier que celles-ci correspondent bien aux objectifs de la formation (permettant d'éviter les mauvaises orientations et ruptures de parcours).
- Des évaluations formatives via des questions orales ou écrites seront effectuées au cours de la formation.
- En fin de formation, un quizz (ou autre méthode d'évaluation) est réalisé afin de mesurer l'assimilation des connaissances et compétences.

Modalités d'évaluation de la formation :

- A la fin de la formation, une évaluation à chaud de la formation est réalisée par les participants.
- 6 semaines après la fin de la formation, une évaluation à froid est réalisée par les participants.
- Une liste des émargements sera remise à l'entité bénéficiaire ainsi qu'un certificat de réalisation.

Validation et certification :

- A l'issue de la formation, les acquis de connaissances seront évalués au regard des objectifs de la formation (QCM, quizz, mise en situation...). Une attestation de fin de formation est remise à chaque participant.
- La formation n'est ni inscrite au RNCP, ni au RS.

Références du formateur :

Les formateurs formagora sont référencés sur la base de leur expertise dans leur domaine d'intervention et leur capacité à partager leur expérience au travers de solutions concrètes et opérationnelles.

Indicateurs de satisfaction et de performance :

INDICATEURS DE SATISFACTION ET DE PERFORMANCE *

- Nombre de stagiaires formés en 2021 : N/A
 - Satisfaction globale moyenne : N/A /10
 - Note générale de la formation : N/A /10

Courriel : hello@formagora.fr

Téléphone : 02 53 20 68 68

- Note générale moyenne attribuée aux formateurs : N/A /10

** Nos formations sont créées, et réalisées sur mesure, ce qui explique qu'il n'y ait pas de données pour ce programme*

INDICATEURS DE SATISFACTION ET DE PERFORMANCE GLOBAUX *

- Nombre total de stagiaires formés par formagora en 2020/2021 : 510
- Nombre total de formations réalisées par formagora en 2020/2021 : 198
- Nombre d'évaluations de satisfaction reçues : 308 évaluations
 - Satisfaction globale moyenne : 9,43 /10
 - Note générale de la formation : 9,25 /10
 - Préparation et organisation de la formation : 9,13 /10
 - Note générale moyenne attribuée aux formateurs : 9,86 /10

** Toutes formations confondues*

FORMAGORA Sarl - 40 Allée de la Saulaie - Bâtiment Quernon - 49800 Trélazé.

Tél : 02 53 20 68 68 - Courriel : hello@formagora.fr - www.formagora.fr

SARL au capital de 15000 € - Siret 884 745 555 00026 - APE 7022Z - TVA FR69884745555 - Qualiopi n°2100563.1.
N°NDA 52490367349 enregistrée auprès du Préfet de la région Pays de Loire. Ce numéro ne vaut pas agrément de l'État.